

ENRIQUE RUBIO TORRANO
JUAN CARLOS SÁENZ GARCÍA DE ALBIZU

(Directores)

M^a ÁNGELES EGUSQUIZA BALMASEDA
RAFAEL LARA GONZÁLEZ

(Coordinadores)

LECCIONES DE CONTRATACIÓN CIVIL Y MERCANTIL

Autores

M^a LUISA ARCOS VIEIRA
FRANCISCO JAVIER DÍAZ BRITO
ANA DÍAZ MARTÍNEZ
M^a ÁNGELES EGUSQUIZA BALMASEDA
INMACULADA GONZÁLEZ CABRERA
NATIVIDAD GOÑI URRIZA
M^a TERESA HUALDE MANSO
RAFAEL LARA GONZÁLEZ
RAQUEL LUQUIN BERGARECHE

AURORA MARTÍNEZ FLÓREZ
FERNANDO OLEO BANET
M^a JOSÉ OTAZU SERRANO
FLORENCIO OZCÁRIZ MARCO
M^a CONCEPCIÓN PABLO-ROMERO
CARMEN PÉREZ DE ONTIVEROS
ENRIQUE RUBIO TORRANO
ELSA SABATER BAYLE
JUAN CARLOS SÁENZ GARCÍA DE ALBIZU



ARANZADI



THOMSON REUTERS

Sumario

Página

ABREVIATURAS	33
PRESENTACIÓN	37

LECCIÓN 1

LA FORMACIÓN DEL CONTRATO	39
por <i>Enrique Rubio Torrano</i>	

I. Formación instantánea y formación progresiva del contrato	39
II. Tratos preliminares y responsabilidad precontractual	40
III. Formación del contrato	42
1. <i>Doctrina general: concurrencia de oferta y aceptación</i>	42
2. <i>La formación del contrato por subasta y por concurso</i>	45
3. <i>Contratación entre personas distantes</i>	46
4. <i>La formación de los contratos electrónicos</i>	48
IV. El precontrato. El contrato de opción	50
1. <i>El precontrato</i>	50
2. <i>El contrato de opción</i>	53
V. Las condiciones generales de la contratación	55

LECCIÓN 2

LA INTERPRETACIÓN, INTEGRACIÓN Y EFICACIA DEL CONTRATO	63
por <i>M^a Ángeles Egusquiza Balmaseda</i>	

I. La interpretación del contrato	63
1. <i>Concepto y presupuestos</i>	63
2. <i>Las reglas de interpretación</i>	65
II. La integración del contrato	68

	<i>Página</i>
III. Eficacia del contrato	70
1. <i>Efectos generales del contrato</i>	70
2. <i>El contrato en favor de tercero</i>	72
2.1. Concepto	72
2.2. Los sujetos y su capacidad. Determinación del tercero	73
2.3. La adquisición del derecho por el beneficiario y su aceptación	73
2.4. La revocación de la estipulación.....	74
2.5. Efectos del contrato a favor de tercero	75
3. <i>El contrato en daño de tercero</i>	77
4. <i>El contrato a cargo de tercero</i>	78
5. <i>El contrato para persona que se designará</i>	78
6. <i>Cesión de contrato y subcontrato</i>	79
6.1. Cesión del contrato	79
6.2. El subcontrato.....	81
IV. Ineficacia e invalidez de los contratos	82
1. <i>Precisiones conceptuales</i>	82
2. <i>La nulidad</i>	83
2.1. Concepto, causas y caracteres.....	83
2.2. Consecuencias.....	85
2.3. La nulidad parcial	86
2.4. La conversión del contrato nulo.....	87
3. <i>La anulabilidad</i>	88
3.1. Concepto, causas, caracteres	88
3.2. Consecuencias.....	90
3.3. La confirmación	91
4. <i>La rescisión</i>	91
4.1. Concepto y causas.....	91
4.2. Ejercicio de la acción y sus consecuencias	92
LECCIÓN 3	
EL CONTRATO DE COMPRAVENTA	95
por <i>Elsa Sabater Bayle</i>	
I. La compraventa	95

	<i>Página</i>
1. <i>Concepto, caracteres y régimen jurídico</i>	95
2. <i>Venta civil y mercantil</i>	96
3. <i>Sujetos</i>	99
3.1. <i>Comprador y vendedor</i>	99
3.2. <i>Capacidad y prohibiciones</i>	99
4. <i>Objeto de la compraventa</i>	101
4.1. <i>Las cosas</i>	101
4.2. <i>Los derechos</i>	103
4.3. <i>La venta de cosa futura</i>	103
4.4. <i>La venta de cosa ajena</i>	104
4.5. <i>El precio</i>	105
4.6. <i>El pacto de arras</i>	107
II. La transmisión de la propiedad	109
1. <i>La finalidad traslativa del dominio en la compraventa</i>	109
2. <i>El pacto de reserva de dominio</i>	110
III. Forma y perfección del contrato	111
1. <i>La promesa de vender o comprar</i>	112
2. <i>Los riesgos</i>	112
IV. Obligaciones del vendedor	113
1. <i>La obligación de entrega</i>	113
1.1. <i>Objeto y circunstancias</i>	114
1.2. <i>Formas de entrega: la tradición</i>	114
1.3. <i>Reglas especiales en la venta de inmuebles: defecto y exceso de cabida</i>	116
1.4. <i>La facultad de suspender la entrega</i>	117
2. <i>Lugar, tiempo y gastos de la entrega</i>	118
3. <i>La obligación de saneamiento</i>	120
3.1. <i>Saneamiento por evicción</i>	120
3.2. <i>Saneamiento por gravámenes ocultos</i>	122
3.3. <i>Saneamiento por vicios ocultos</i>	123
3.4. <i>Los vicios ocultos en la compraventa mercantil</i>	125

	<i>Página</i>
4. <i>Garantías del vendedor</i>	126
4.1. La resolución por peligro de pérdida de la cosa y el precio	126
4.2. En la compraventa de inmuebles.....	126
4.3. En la compraventa de muebles	127
4.4. Pacto comisorio y condición resolutoria expresa en la venta de inmuebles.....	127
V. Obligaciones del comprador	128
1. <i>El pago del precio</i>	128
2. <i>La facultad de suspensión del pago del precio</i>	129
3. <i>La recepción de la mercancía</i>	130
4. <i>Los gastos complementarios</i>	131
VI. Venta de una misma cosa a distintos compradores	131
VII. Supuestos especiales	132
1. <i>Ventas con pacto de retro</i>	132
2. <i>Venta de derechos</i>	133
3. <i>Venta de herencia</i>	134
4. <i>Venta de créditos litigiosos</i>	134
VIII. Extinción del contrato	135
 LECCIÓN 4	
COMPRAVENTAS ESPECIALES Y COMPRAVENTA INTERNACIONAL	137
por M ^a Concepción Pablo-Romero Natividad Goñi Urriza	
I. Compraventas especiales en el Código de Comercio	137
II. Ventas al público	139
1. <i>Ventas reguladas en la Ley de Ordenación del Comercio Minorista</i>	140
1.1. Ventas promocionales	140
1.2. Ventas especiales.....	142
2. <i>Ventas a distancia</i>	143
3. <i>Ventas fuera del establecimiento mercantil</i>	144
III. Compraventa a plazos de bienes muebles	145
1. <i>Ámbito de aplicación de la Ley</i>	145

	<u>Página</u>
1.1. Contratos incluidos	146
1.2. Contratos excluidos	148
2. Aspectos formales del contrato.....	148
2.1. Forma del contrato.....	148
2.2. Contenido del contrato.....	149
2.3. La eficacia del contrato y la penalización por defectos en su redacción	150
3. El sistema de garantías	151
4. Las facultades del comprador	153
5. Las facultades del vendedor.....	154
IV. Compraventa internacional de mercaderías.....	155
1. La legislación uniforme.....	155
2. Ámbito de aplicación.....	156
3. La formación del contrato	158
4. Obligaciones de los contratantes.....	159
5. El incumplimiento del contrato.....	162
6. Los INCOTERMS.....	163
V. Contratos afines a la compraventa	163
1. El contrato de suministro.....	163
1.1. Obligaciones de las partes	165
1.2. La denuncia del contrato. La imposibilidad sobrevenida ..	166
2. El contrato estimatorio.....	167
 LECCIÓN 5	
LA DONACIÓN.....	169
por Raquel Luquín Bergareche	
I. La donación: concepto y regulación legal	169
II. Naturaleza jurídica.....	171
III. Clases de donaciones.....	171
1. Donaciones <i>inter vivos</i> y <i>mortis causa</i>	171
2. Donaciones <i>simples</i> y <i>remuneratorias</i>	172

	<i>Página</i>
3. <i>Donaciones ordinarias y por razón de matrimonio (propter nupcias)...</i>	173
4. <i>Donaciones puras, condicionales y onerosas</i>	174
IV. Elementos	175
1. <i>Personales</i>	175
1.1. Capacidad para hacer donaciones	175
1.2. Capacidad para aceptar donaciones	175
2. <i>Reales</i>	177
2.1. Donación de bienes muebles y donación de inmuebles.....	177
2.2. Donación de bienes presentes y donación de bienes futuros	177
3. <i>Formales</i>	178
3.1. Donación de bienes muebles	178
3.2. Donación de bienes inmuebles	179
3.3. Donación encubierta.....	180
V. Efectos de la donación	180
1. <i>Efectos propios de la donación</i>	180
1.1. Derecho a reclamar la entrega de la cosa donada.....	180
1.2. Derecho de subrogación en los derechos y acciones que en caso de evicción corresponderían al donante	181
1.3. Derecho de acrecer	181
2. <i>Derivados de pactos especiales</i>	181
2.1. Reserva de la facultad de disponer	181
2.2. Separación de la propiedad y el usufructo	182
2.3. Cláusulas de reversión.....	182
2.4. Pago de deudas.....	183
VI. Revocación de donaciones	183
1. <i>Supervivencia o superveniencia de hijos</i>	184
1.1. Supervivencia de hijos o descendientes.....	184
1.2. Superveniencia de hijos o descendientes.....	184
2. <i>Incumplimiento de cargas</i>	185
3. <i>Ingratitud del donatario</i>	186
VII. Reducción de donaciones	188

	<i>Página</i>
1. <i>Concepto</i>	188
2. <i>Modo de practicarla y efectos</i>	188
3. <i>Momento en que tiene lugar</i>	189
4. <i>Legitimados para pedir la reducción</i>	189
5. <i>Plazo de ejercicio de la acción</i>	189

LECCIÓN 6

EL CONTRATO DE ARRENDAMIENTO	191
por Ana Díaz Martínez	

I. El arrendamiento de cosas en el Código Civil	192
1. <i>El Código Civil y la legislación arrendaticia: ámbito de aplicación</i>	192
2. <i>Características, sujetos y objeto</i>	193
3. <i>Derechos y obligaciones del arrendador y el arrendatario</i>	194
4. <i>Extinción</i>	196
4.1. <i>Expiración del plazo de duración: la tácita reconducción</i> . ..	197
4.2. <i>Pérdida del derecho del arrendador: especial referencia a la venta de la finca arrendada</i>	197
4.3. <i>Otras causas de extinción: resolución y pérdida de la cosa</i>	198
II. Arrendamientos urbanos sujetos a la LAU/1994	198
1. <i>Arrendamientos de vivienda</i>	199
1.1. <i>Duración: plazo mínimo legal, prórrogas, desistimiento, resolución del derecho del arrendador, enajenación de la vivienda, crisis matrimonial y fallecimiento del arrendatario</i>	200
1.2. <i>Derechos y obligaciones de las partes: especial consideración del pago de la renta, las obras en la vivienda arrendada y los derechos de adquisición preferente</i>	203
1.3. <i>Suspensión, resolución y extinción del contrato por causas distintas del fin del plazo de duración</i>	206
2. <i>Arrendamientos para uso distinto del de vivienda</i>	207
2.1. <i>Principio de libertad de pacto</i>	207
2.2. <i>Normas legales supletorias: normas aplicables de los arrendamientos de vivienda, cesión del contrato, subarriendo, subrogación «mortis causa» e indemnización por clientela</i>	208

	<i>Página</i>
3. Normas comunes a los arrendamientos de vivienda y para uso distinto: fianza, formalización e inscripción en el Registro de la Propiedad	209
III. Arrendamientos urbanos anteriores a la entrada en vigor de la LAU/1994	210
IV. Arrendamientos rústicos y aparcería	212
1. Arrendamientos rústicos.....	212
1.1. Principios inspiradores de la legislación aplicable	212
1.2. Elementos subjetivos: la condición de agricultor profesional	214
1.3. Forma y prueba.....	214
1.4. Duración del contrato: plazo mínimo legal, prórrogas, enajenación de la finca arrendada y subrogación por muerte del arrendatario.....	215
1.5. Derechos y obligaciones de las partes: renta, obras, mejoras y derechos de adquisición preferente.....	216
1.6. Extinción del contrato: especial referencia a la resolución	219
2. Aparcería	220
2.1. Características generales del contrato y breve referencia a su régimen jurídico	220
V. Un apunte procesal en materia arrendaticia: el desahucio	221
 LECCIÓN 7	
LOS CONTRATOS DE OBRAS, SERVICIOS Y COLABORACIÓN	223
<i>por Francisco Javier Díaz Brito</i>	
I. El contrato de obra	223
1. Concepto y marco legal	223
2. Sujetos	225
3. Elementos reales y formales	226
3.1. Objeto.....	226
3.2. Precio.....	226
3.3. Forma.....	227
4. Contenido del contrato.....	228
4.1. Obligaciones del contratista	228

4.2. Obligaciones del dueño de la obra.....	229
4.3. Riesgos.....	231
5. <i>Responsabilidad por incumplimiento</i>	231
5.1. Aspectos generales.....	231
5.2. Daños por los que se debe responder.....	232
5.3. Legitimación activa y pasiva.....	233
5.4. Plazos.....	234
5.5. Garantías.....	234
6. <i>Extinción</i>	234
II. El contrato de servicios	235
1. <i>Concepto y marco legal</i>	235
2. <i>Elementos</i>	236
2.1. Sujetos.....	236
2.2. Objeto.....	237
2.3. Precio.....	237
3. <i>Contenido del contrato</i>	238
3.1. Obligaciones del prestador del servicio.....	238
3.2. Obligaciones del comitente.....	238
4. <i>Extinción</i>	238
III. Contrato de sociedad	239
1. <i>Concepto, caracteres y marco legal</i>	239
2. <i>Elementos</i>	242
2.1. Consentimiento.....	242
2.2. Objeto.....	242
2.3. Causa.....	242
2.4. Forma.....	243
2.5. Las sociedades de hecho.....	243
3. <i>La sociedad civil</i>	244
3.1. Personalidad jurídica y tipología.....	244
3.2. Administración.....	245
3.3. Responsabilidad.....	245

	<i>Página</i>
3.4. Pérdidas y ganancias.....	246
3.5. Extinción y liquidación	247
IV. El mandato y la comisión mercantil	247
1. <i>Concepto, caracteres y modalidades</i>	247
2. <i>Contenido</i>	250
2.1. Obligaciones del mandatario y del comisionista	250
2.2. Obligaciones del mandante y del comitente	252
2.3. Protección del crédito del mandatario y del comisionista .	253
3. <i>Extinción</i>	254
V. Contrato de mediación o corretaje	256
1. <i>Concepto, caracteres y marco legal</i>	256
2. <i>Contenido</i>	257
2.1. Obligaciones del mediador o corredor	257
2.2. Obligaciones del comitente.....	258
LECCIÓN 8	
LOS CONTRATOS DE PRÉSTAMO Y DEPÓSITO.....	259
por <i>Carmen Pérez de Ontiveros</i>	
I. El contrato de préstamo.....	259
1. <i>Régimen jurídico</i>	259
2. <i>Clases</i>	261
II. El préstamo mutuo o simple.....	263
1. <i>Concepto y caracteres</i>	263
2. <i>Capacidad de las partes</i>	265
3. <i>Obligaciones de las partes: en especial, la obligación de devolución</i>	265
4. <i>El préstamo con interés y la represión de la usura</i>	268
III. El crédito al consumo.....	270
1. <i>Régimen jurídico</i>	270
2. <i>Forma y contenido de los contratos</i>	272
3. <i>Derechos y obligaciones de las partes</i>	272
3.1. <i>Derechos y obligaciones del profesional</i>	272

	<u>Página</u>
3.2. Derechos y obligaciones del consumidor.....	274
IV. El comodato	275
1. <i>Concepto y caracteres</i>	275
2. <i>Obligaciones de las partes</i>	277
2.1. Obligaciones del comodante.....	277
2.2. Obligaciones del comodatario.....	278
3. <i>Extinción</i>	279
V. El precario	280
VI. El depósito.....	281
1. <i>Concepto y caracteres</i>	281
2. <i>Clases</i>	283
3. <i>Sujetos y capacidad</i>	284
4. <i>Obligaciones de las partes</i>	285
4.1. Obligaciones del depositante.....	285
4.2. Obligaciones del depositario: la obligación de guarda y restitución.....	286
5. <i>El secuestro</i>	287
 LECCIÓN 9	
LOS CONTRATOS DE GARANTÍA	289
por M ^a Luisa Arcos Vieira	
I. La garantía de las obligaciones.....	289
II. Las garantías personales. La fianza	291
1. <i>Concepto y caracteres de la obligación fideiusoria: accesori- dad y subsidiariedad</i>	292
2. <i>La obligación garantizada. La subfianza</i>	294
2.1. Obligaciones futuras. La «fianza general» o «fianza omni- bus».....	294
2.2. Obligaciones anulables.....	295
2.3. La subfianza.....	296
3. <i>Origen de la obligación fideiusoria: fianza convencional, legal y judi- cial</i>	296

4.	<i>El contrato de fianza</i>	297
5.	<i>Relación entre el acreedor garantizado y el fiador</i>	298
	5.1. El beneficio de excusión.....	298
	5.2. La fianza solidaria.....	299
	5.3. La cofianza.....	300
6.	<i>Relación entre el fiador y el deudor principal</i>	301
	6.1. La acción de relevación.....	301
	6.2. Reembolso y subrogación.....	302
	6.3. La retrofianza.....	304
7.	<i>Extinción de la obligación fideiusoria</i>	304
8.	<i>La fianza mercantil</i>	304
III.	Otras garantías personales y figuras afines	305
	1. <i>El mandato de crédito</i>	305
	2. <i>Las cartas de patrocinio</i>	308
	3. <i>Las garantías «a primer requerimiento»</i>	310
	4. <i>El seguro de caución</i>	311
	5. <i>El aval cambiario</i>	312
	6. <i>La promesa de hecho ajeno</i>	313
IV.	Garantías reales: referencia a los «contratos» de prenda, hipoteca y anticresis	313
LECCIÓN 10		
LOS CONTRATOS DE DISTRIBUCIÓN COMERCIAL		
por <i>Rafael Lara González</i>		
I.	Los contratos de distribución comercial	317
II.	El contrato de agencia	318
	1. <i>Concepto y caracteres</i>	318
	2. <i>El contenido del contrato</i>	320
	2.1. La formalización del contrato.....	320
	2.2. Actuación del agente.....	320
	2.3. Obligación común de las partes: actuación leal y de buena fe.....	321

	<i>Página</i>
2.4. Obligaciones del agente.....	322
2.5. Obligaciones del empresario.....	323
2.6. En especial, la obligación del empresario de satisfacer la remuneración pactada	324
3. <i>La extinción del contrato de agencia</i>	327
3.1. Causas específicas de extinción del contrato: el criterio de la duración	327
3.2. Causas comunes de extinción del contrato de agencia	328
3.3. Consecuencias indemnizatorias de la extinción del contrato	330
3.4. Supuestos de inexistencia del derecho a la indemnización	331
3.5. El pacto de limitación de la competencia.....	331
4. <i>Competencia para el conocimiento de las acciones derivadas del contrato de agencia y plazo de prescripción general de las mismas</i>	332
II. El contrato de concesión o distribución	332
1. <i>Panorama normativo</i>	332
2. <i>Noción común y principales modalidades de contratos de distribución</i> ..	333
3. <i>El contenido del contrato</i>	334
4. <i>La extinción de los contratos de distribución</i>	336
III. El contrato de franquicia	338
1. <i>Noción, fase precontractual y registro de franquiciadores</i>	338
2. <i>El contenido del contrato</i>	340
3. <i>La extinción del contrato de franquicia</i>	341
IV. Contratos de distribución y derecho de la competencia	343
 LECCIÓN 11	
SISTEMAS DE CONTRATACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS	345
por Fernando Oleo Banet Aurora Martínez Flórez	
I. Introducción	346
II. Instrumentos financieros y valores negociables	347
III. Estructura institucional de los mercados de instrumentos financieros	348

	<u>Página</u>
1. Fuentes normativas	348
2. Mercados primarios (de emisión) y secundarios (de negociación) de valores	350
3. Los sistemas de negociación de instrumentos financieros.....	351
4. Los mercados secundarios oficiales: organización y clases	352
4.1. Las bolsas de valores.....	353
4.2. El mercado de deuda pública en anotaciones.....	356
4.3. El mercado AIAF de renta fija	356
4.4. Los mercados de futuros y opciones.....	357
5. Las empresas de servicios de inversión	358
6. La Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). Organización y funciones.....	360
IV. Protección del inversor	360
1. La transparencia informativa.....	360
2. Normas de conducta y abuso de mercado	361
3. Sistemas de indemnización de los inversores. El Fondo de Garantía de Inversiones.....	364
V. La inversión colectiva	365
VI. Las ofertas públicas sobre valores negociables.....	366
1. Ofertas públicas de suscripción (OPS) y Ofertas públicas de venta (OPV).....	366
2. Ofertas públicas de adquisición de acciones (OPA)	369
2.1. Concepto y clases.....	369
2.2. Obligaciones de los órganos de administración y dirección y medidas de neutralización	371
2.3. Infracciones y sanciones.....	372
VII. La contratación en los mercados de valores	372
1. Las operaciones de los mercados secundarios oficiales y las que no tienen dicha consideración.....	372
2. Las operaciones de los mercados secundarios oficiales	374
2.1. La compraventa	374
a. Caracterización del contrato	374
b. Clases de compraventa.....	375

	<u>Página</u>
c. Contenido del contrato. Obligaciones de las partes...	376
d. Cumplimiento e incumplimiento del contrato	376
2.2. Las operaciones dobles	379
a. Caracterización del contrato	379
b. Contenido del contrato. Obligaciones de las partes...	380
c. Cumplimiento e incumplimiento del contrato	381
2.3. Las operaciones (de compraventa) con pacto de recompra	381
2.4. El préstamo de valores	382
a. Caracterización del contrato	382
b. Modalidades del préstamo de valores.....	383
2.5. Los contratos de los mercados secundarios oficiales de fu- turos, opciones y otros instrumentos financieros derivados	385
3. <i>Los contratos de servicios de inversión y de servicios auxiliares</i>	386
3.1. El contrato de comisión en los mercados secundarios ofi- ciales	387
a. Caracterización del contrato	387
b. Forma del contrato.....	389
c. Contenido del contrato. Obligaciones de las partes...	389
a'. Obligaciones del comisionista.....	389
b'. Obligaciones del comitente.....	390
d. Cumplimiento e incumplimiento del contrato	390
3.2. Otros contratos de servicios de inversión y de servicios au- xiliares.....	392
a. El contrato de gestión de carteras de inversión	392
b. El contrato de depósito y de administración de valo- res o instrumentos financieros.....	393

LECCIÓN 12

LOS CONTRATOS BANCARIOS	397
por <i>Florencio Ozcáriz Marco</i>	
I. La categoría «contratos bancarios»	397
II. Las fuentes reguladoras de la contratación bancaria	399
1. <i>Legislación general</i>	400

	<i>Página</i>
2. <i>Legislación sectorial</i>	400
3. <i>Normativa sobre publicidad de los servicios bancarios</i>	402
4. <i>Los usos bancarios</i>	402
III. Los sujetos en los contratos bancarios	402
1. <i>Las entidades de crédito</i>	402
2. <i>El contratante de servicios bancarios</i>	403
3. <i>La pluralidad de sujetos en los contratos bancarios</i>	404
4. <i>El comisionado para la defensa del cliente de servicios bancarios y el defensor del cliente y el SAC</i>	405
IV. Las cuentas bancarias	405
1. <i>La cuenta corriente bancaria</i>	407
2. <i>Los servicios de pago</i>	409
3. <i>La transferencia bancaria</i>	409
V. Distintos tipos de contratos bancarios	410
1. <i>Los contratos de depósito de fondos o «de pasivo»</i>	410
1.1. <i>Los depósitos a plazo</i>	412
1.2. <i>Las cuentas a la vista</i>	412
1.3. <i>La cuenta a la vista en cuenta corriente</i>	413
2. <i>Los contratos de financiación o «de activo»</i>	413
2.1. <i>El préstamo bancario</i>	413
2.2. <i>El crédito</i>	415
2.3. <i>El descuento y anticipo de documentos</i>	416
2.4. <i>El leasing y otras figuras afines</i>	418
2.5. <i>El factoring</i>	419
2.6. <i>Las garantías bancarias</i>	420
2.7. <i>Los créditos documentarios</i>	420
3. <i>Operaciones bancarias neutras</i>	421
3.1. <i>Las tarjetas de débito y de crédito</i>	422
3.2. <i>La intermediación en el mercado de valores, seguros y fondos</i>	424
3.3. <i>Las cajas de alquiler</i>	425
VI. El secreto bancario y el blanqueo de capitales	426

LECCIÓN 13

EL CONTRATO DE TRANSPORTE	429
por Juan Carlos Sáenz García de Albizu M ^a Teresa Hualde Manso	
I. Aspectos generales	430
1. <i>Introducción</i>	430
2. <i>Concepto, naturaleza jurídica y caracteres</i>	431
3. <i>Clases de transporte. Sus fuentes normativas</i>	432
3.1. Transporte terrestre.....	432
a. Transporte por carretera	432
b. Transporte ferroviario	433
3.2. Transporte marítimo	433
3.3. Transporte aéreo.....	434
3.4. Transporte multimodal	435
II. El contrato de transporte terrestre de cosas	435
1. <i>Elementos personales</i>	435
1.1. El porteador.....	436
1.2. El cargador.....	437
1.3. El destinatario.....	437
2. <i>Objeto del contrato</i>	437
3. <i>Elementos formales: La carta de porte</i>	438
4. <i>Contenido del contrato</i>	439
4.1. Obligaciones y derechos del cargador.....	439
a. Obligaciones del cargador.....	439
b. Derechos del cargador.....	440
4.2. Obligaciones y derechos del porteador.....	441
a. Obligaciones del porteador.....	441
b. Derechos del porteador	442
4.3. La posición jurídica del destinatario	442
5. <i>La responsabilidad del porteador</i>	443
5.1. Los supuestos de responsabilidad y su fundamento	443
a. Supuestos de responsabilidad	443

	<u>Página</u>
b. Fundamento de la responsabilidad.....	444
5.2. Las causas de exoneración de la responsabilidad	444
5.3. Cálculo y limitación de la responsabilidad.....	445
5.4. El ejercicio de la acción de reclamación.....	446
6. <i>Las Juntas Arbitrales del Transporte</i>	447
III. El contrato de transporte terrestre de personas	448
1. <i>Fuentes normativas. Derecho Público y Derecho Privado en el contrato de transporte terrestre de viajeros</i>	448
2. <i>Concepto, naturaleza y caracteres</i>	448
2.1. Concepto y naturaleza. El contrato de viajeros como contrato de obra	448
2.2. Caracteres.....	449
3. <i>Formalización del contrato</i>	450
4. <i>Obligaciones del transportista</i>	450
4.1. Las obligaciones de traslado y de seguridad.....	450
4.2. La obligación de transportar el equipaje	451
5. <i>Obligaciones del viajero. El pago del precio</i>	451
6. <i>Responsabilidad del transportista</i>	452
6.1. Por inejecución total o parcial del viaje	452
6.2. Por retraso.....	452
6.3. Por daños al equipaje y a los bultos de mano	453
6.4. Por daños personales	453
7. <i>Los seguros</i>	454
7.1. El seguro obligatorio de viajeros.....	454
7.2. El seguro de responsabilidad civil.....	454
7.3. El seguro de responsabilidad civil en la circulación de vehículos a motor.....	455
LECCIÓN 14	
EL CONTRATO DE SEGURO	457
por M ^a Concepción Pablo-Romero	
I. Introducción	457
1. <i>El concepto económico del seguro</i>	457

	<i>Página</i>
2. Régimen legal.....	458
3. Elementos fundamentales del contrato de seguro.....	459
3.1. El riesgo.....	459
3.2. El interés	460
3.3. El daño	461
II. Concepto y clases del contrato de seguro	461
1. Concepto	461
2. Caracteres del contrato.....	462
3. Clases	463
III. Elementos personales	464
1. El asegurador.....	464
2. Tomador del seguro, asegurado y beneficiario.....	465
3. Los mediadores de seguros.....	466
3.1. Agentes de Seguros	466
3.2. Corredores de Seguros.....	467
IV. Formación y documentos del contrato	467
1. Formación del contrato.....	467
2. Documentos del contrato.....	469
2.1. La póliza.....	469
2.2. Otros documentos	470
3. Las condiciones generales del contrato de seguro.....	470
V. Contenido del contrato	472
1. Obligaciones y deberes del tomador del seguro y del asegurado.....	472
1.1. Deber de declaración del riesgo	472
1.2. Obligación del pago de la prima	474
1.3. Deber de comunicar la agravación del riesgo	475
1.4. Deber de comunicar el siniestro y aminorar los daños	476
2. Obligaciones del asegurador.....	477
2.1. La cobertura del riesgo.....	477
2.2. El pago de la indemnización.....	478
VI. Duración del contrato, prescripción y juez competente	480

LECCIÓN 15

SEGUROS CONTRA DAÑOS Y SEGUROS DE PERSONAS 483
por M^a José Otazu Serrano | Inmaculada González Cabrera

I. Seguros contra daños	484
1. <i>Disposiciones generales</i>	484
1.1. Concepto	484
1.2. Características	484
a. Interés asegurado	484
b. Suma asegurada	485
c. Relación entre el interés y la suma asegurada.....	485
d. Principio indemnizatorio y determinación del daño..	486
1.3. Clases de seguros contra daños.....	488
1.4. Disposiciones comunes a todos los tipos de seguros de da- ños.....	488
2. <i>El seguro de incendios</i>	489
2.1. Concepto	489
2.2. Interés.....	489
2.3. Objeto.....	490
2.4. Riesgo cubierto	490
2.5. Daños indemnizables	491
3. <i>El seguro contra el robo</i>	492
3.1. Concepto	492
3.2. Objeto.....	492
3.3. Delimitación del riesgo	493
3.4. Indemnización por el asegurador.....	493
4. <i>El seguro de transportes terrestres</i>	494
4.1. Concepto	494
4.2. Modalidades	494
4.3. El interés	495
4.4. Delimitación del riesgo	496
5. <i>El seguro de lucro cesante</i>	496

	<i>Página</i>
5.1. Concepto	496
5.2. La «pérdida de beneficios» por interrupción de la empresa.....	497
6. <i>El seguro de caución</i>	497
6.1. Concepto	497
6.2. Breve referencia a su régimen jurídico	498
7. <i>El seguro de crédito</i>	498
7.1. Concepto	498
7.2. Relevancia de la insolvencia como riesgo	498
8. <i>El seguro de responsabilidad civil</i>	498
8.1. Concepto	498
8.2. Supuestos de obligatoriedad.....	499
8.3. Acción directa.....	500
9. <i>El seguro de defensa jurídica</i>	500
9.1. Concepto	500
9.2. La libre elección de abogado y procurador.....	501
9.3. Exclusiones legales	501
10. <i>El reaseguro</i>	501
II. Seguros de personas	502
1. <i>Aspectos generales</i>	502
2. <i>El seguro de vida</i>	503
2.1. Concepto y clases.....	503
2.2. La póliza: especial referencia a los derechos sobre la misma.....	504
2.3. Elementos personales.....	505
2.4. El riesgo.....	508
2.5. La prima	510
2.6. El pago de la suma o renta asegurada.....	512
2.7. El Registro de contratos de seguro de cobertura de fallecimiento	512
3. <i>El seguro de accidentes</i>	513
4. <i>Los seguros de enfermedad y de asistencia sanitaria</i>	515